

## Pressemitteilung

proxia automotive solutions ag, Alter Postplatz 2, 6370 Stans, Schweiz

### **proxia und Edraky vereinbaren eine Vertriebspartnerschaft für proxia Vehicle Sales and Service (VSS), die innovative Lösung für Digital Sales und Digital Service**

Stans, 27. Oktober 2020 – proxia automotive solutions ag gibt die strategische Partnerschaft mit Edraky LLC als Value Added Reseller (VAR) für die Lösung proxia VSS bekannt. Edraky ist einer der führenden Anbieter von SAP-Lösungen für den Fahrzeug- und Baumaschinenhandel in der Region MENA. Edraky fokussierte sehr früh auf SAP-DBM-Projekte und hat auch ergänzende proxia DBM|E-Produkte erfolgreich eingeführt. Dieser Erfahrungshintergrund macht Edraky zum idealen Partner für die Implementierung von proxia VSS.

„Durch die Partnerschaft mit Edraky erschließen wir für unsere Automotive Solutions einen strategisch wichtigen Markt, der gekennzeichnet ist durch Wirtschaftswachstum, Bevölkerungszuwachs und seine strategische geografische Lage. Ägypten liegt in Afrika an zweiter Stelle im Fahrzeugverkauf und die Fahrzeugindustrie ist mit mehr als 15 Fahrzeugherstellern eine der wichtigsten Branchen im Land. Der Markt richtet sich zunehmend auf Customer Experience aus und ist offen für die Transformation zu Digital Sales und Digital Service. Wir freuen uns, durch unsere Partnerschaft mit Edraky nun auch die Fahrzeug- und Baumaschinenhändler in der Region MENA mit unserer innovativen Lösung für Digital Sales und Digital Service unterstützen zu können.“ (Dr. Peter Lindtner, CEO proxia)

Die neue Dealer-Management-Lösung basiert auf SAP S/4HANA, wird in Co-Innovation mit SAP entwickelt und ist nahtlos in ERP integriert. proxia VSS trägt entscheidend dazu bei, die Vertriebs- und Serviceprozesse zu verbessern und die Produktivität in Vertrieb und Service zu steigern.

### **Über Edraky**

Edraky ist ein Global Platinum Partner von SAP und Mitglied der United VARs\*. Das Unternehmen wurde im Januar 2010 durch Zusammenschluss einer Gruppe von Partnern gegründet, die über mehr als 25 Jahre Erfahrung in den Bereichen Business und Information Engineering verfügen und integrierte Geschäftslösungen für viele Branchen wie Handel, Professional Services, Automobilindustrie sowie für Unternehmensfunktionen wie Finanzen, Personal, Lieferkette, CRM und Vertrieb entwickelt haben.

\* United VARs ist die führende Allianz von SAP-Lösungsanbietern für den Mittelstand.

## Über proxia automotive solutions ag

Die proxia consulting group ag ist eine international agierende Unternehmensberatung mit Hauptsitz in der Schweiz und Niederlassungen in Europa, MENA, Asien und USA. Mit über 25 Jahren Erfahrung in der SAP-Beratung hat proxia profundes Wissen rund um SAP Business Suite ECC, SAP S/4HANA, SAP Customer Experience Solutions und SAP-Lösungen für Automotive. Die proxia automotive solutions ag ist die Solutionsfirma der proxia Gruppe. Sie entwickelt überzeugende Lösungen und integriert kundenspezifische Erweiterungen, innovative proxia-Produkte sowie spezifische Lösungen von Herstellern und Dritten.

proxia automotive solutions ag ist spezialisiert auf Vertriebs- und Service-Prozesse sowie die unterstützenden Ersatzteillogistik-Prozesse in der Automotive-Branche.

### Kontakt

proxia consulting group ag

Bijoy Varghese

Frankenstr. 152

DE-90461 Nürnberg

Telefon +49 911 2379175

[info@proxia-consulting.com](mailto:info@proxia-consulting.com)

[www.proxia-consulting.com](http://www.proxia-consulting.com)

---

### Marken

SAP und andere hierin genannten SAP-Produkte und SAP-Dienstleistungen wie auch ihre entsprechenden Logos sind Marken oder eingetragene Marken der SAP SE (oder eines mit SAP verbundenen Unternehmens) in Deutschland und anderen Ländern. Mehr Infos und Hinweise zu den Marken finden Sie unter <http://www.sap.com/corporate-en/legal/copyright/index.epx>.

Alle sonstigen genannten Namen von Produkten und Dienstleistungen sind die Marken der jeweiligen Unternehmen

---

### Haftungsausschluss

proxia behält sich das Recht vor, jederzeit und ohne Angabe von Gründen Änderungen an diesem Dokument oder an irgendeiner damit in Zusammenhang stehender Präsentation oder an der eigenen Strategie bzw. an in Zukunft möglichen Entwicklungen, Produkten und/oder Plattformen, Ausrichtungen oder Funktionalitäten vorzunehmen. Die in diesem Dokument enthaltenen Informationen stellen keine Zusicherung, kein Versprechen und keine rechtliche Verpflichtung zur Lieferung von Material, Code oder Funktionalität dar.