

Pressemitteilung

proxia automotive solutions ag, Alter Postplatz 2, 6370 Stans, Schweiz

proxia und Seidor vereinbaren eine Vertriebspartnerschaft für proxia Vehicle Sales and Service (VSS), die innovative Lösung für Digital Sales und Digital Service

Stans, 22. Oktober 2020 – proxia automotive solutions ag gibt die strategische Partnerschaft mit Seidor Consulting SL als Value Added Reseller (VAR) für proxia VSS bekannt. Seidor wird proxia VSS, die auf SAP S/4HANA basierende Dealer-Management-Lösung auf den lateinamerikanischen Markt bringen. proxia gewinnt mit Seidor einen erfahrenen Partner, der als führender Anbieter von SAP-Lösungen die End-to-End-Prozesse im Vertriebs- und Servicenetz für Fahrzeuge und Baumaschinen bestens kennt und mit dem lateinamerikanischen Markt vertraut ist.

„Wir freuen uns sehr über die neue Partnerschaft. Seidor hat in Lateinamerika bereits viele SAP-DBM-Projekte erfolgreich realisiert und ist mit dem Geschäft von Fahrzeughandel und -distribution gut vertraut. Das sind die besten Voraussetzungen, um unser proxia VSS, das Nachfolgeprodukt von SAP DBM, erfolgreich in den Markt zu bringen. In Lateinamerika sind viele große Fahrzeughändler und -distributoren ansässig. Sie alle brauchen eine profitable Lösung, die das bisherige Geschäft optimal unterstützt, die aber vor allem die reibungslose Transformation zu Digital Sales und Digital Service ermöglicht. Mit proxia VSS und Seidor als Implementierungspartner sind unsere Kunden dieser Herausforderung bestens gewachsen.“ (Rainer Lenk, Head of Automotive Europe)

proxia VSS, die neue Dealer-Management-Lösung, basiert auf SAP S/4HANA, wird in Co-Innovation mit SAP entwickelt und ist nahtlos in ERP integriert. proxia VSS trägt entscheidend dazu bei, die Vertriebs- und Serviceprozesse zu verbessern und die Produktivität in Vertrieb und Service zu steigern.

Über Seidor

Seidor Consulting SL is a multinational consulting firm in the technology sector offering a wide range of solutions and services, including consulting, infrastructure services, implementation, development and maintenance of applications, and outsourcing services. Seidor has a direct presence on five continents: Europe, Latin America, the United States, the Middle East, and Africa. Seidor is a major service partner of SAP, IBM, Microsoft and Adobe.

Seidor ist zertifizierter “SAP Platinum Partner” und Gründungsmitglied wie auch Geschäftsführer des United VARs-Netzwerkes.

* United VARs ist die führende Allianz von SAP-Lösungsanbietern für den Mittelstand.

Über proxia automotive solutions ag

Die proxia consulting group ag ist eine international agierende Unternehmensberatung mit Hauptsitz in der Schweiz und Niederlassungen in Europa, MENA, Asien und USA. Mit über 25 Jahren Erfahrung in der SAP-Beratung hat proxia profundes Wissen rund um SAP Business Suite ECC, SAP S/4HANA, SAP Customer Experience Solutions und SAP-Lösungen für Automotive. Die proxia automotive solutions ag ist die Solutionsfirma der proxia Gruppe. Sie entwickelt überzeugende Lösungen und integriert kundenspezifische Erweiterungen, innovative proxia-Produkte sowie spezifische Lösungen von Herstellern und Dritten.

proxia automotive solutions ag ist spezialisiert auf Vertriebs- und Service-Prozesse sowie die unterstützenden Ersatzteillogistik-Prozesse in der Automotive-Branche.

Kontakt

proxia consulting group ag

Bijoy Varghese

Frankenstr. 152

DE-90461 Nürnberg

Telefon +49 911 2379175

info@proxia-consulting.com

www.proxia-consulting.com

Marken

SAP und andere hierin genannten SAP-Produkte und SAP-Dienstleistungen wie auch ihre entsprechenden Logos sind Marken oder eingetragene Marken der SAP SE (oder eines mit SAP verbundenen Unternehmens) in Deutschland und anderen Ländern. Mehr Infos und Hinweise zu den Marken finden Sie unter <http://www.sap.com/corporate-en/legal/copyright/index.epx>.

Alle sonstigen genannten Namen von Produkten und Dienstleistungen sind die Marken der jeweiligen Unternehmen

Haftungsausschluss

proxia behält sich das Recht vor, jederzeit und ohne Angabe von Gründen Änderungen an diesem Dokument oder an irgendeiner damit in Zusammenhang stehender Präsentation oder an der eigenen Strategie bzw. an in Zukunft möglichen Entwicklungen, Produkten und/oder Plattformen, Ausrichtungen oder Funktionalitäten vorzunehmen. Die in diesem Dokument enthaltenen Informationen stellen keine Zusicherung, kein Versprechen und keine rechtliche Verpflichtung zur Lieferung von Material, Code oder Funktionalität dar.
